

Уникально

Авторские

Совмещение бизнес-сегмента и личностного роста

Видео: ютуб, вк

Защита копирования

Мы объединяем счастье и успех

Главная

Об авторе

Уникальность описание (тезисно)

Тренинги/Программы

Разделы:

1. Корпоративные (город, название, дата, описание, скачать, видео) **РАЗДЕЛ**
 - a. Расписание предстоящего
 - b. Прошедшее (текст, фото, видео, скачать)
 - c. Отзывы: лого/фото, текст, фото/скрин оригинала, возможность видео
2. Открытые **РАЗДЕЛ**
 - a. Расписание предстоящего
 - b. Прошедшее (текст, фото, видео, скачать)
 - c. Отзывы: лого/фото, текст, фото/скрин оригинала, возможность видео
3. Индивидуальные консультации **СТРАНИЦА-ПРИЗЫВ**
 - a. Форма обратной связи: возможность обратиться, задать вопрос
 - b. Обратный звонок

Расписание (город, название, дата, описание, скачать, видео, прошло, предстоит)

- c. Расписание предстоящего
- d. Прошедшее (текст, фото, видео, скачать)
- e. Отзывы: лого/фото, текст, фото/скрин оригинала, возможность видео

Статьи (корпоративное обучение, самосовершенствование). Видео. Фотогалереи. Комментарии

Отзывы (текст, фото, ссылка на аккаунт, видео?)

Поиск (поиск по слову в контентной части страниц)

Подписаться на рассылку (сбор, рассылка сайта/сторонний сервис)

Контакты (обратная связь, почта/тел, ссылки на соц.сети)

Тренинги/Программы – Корпоративные

ТРЕНИНГ ->

Заголовок/Название

Краткое описание

Слоган-побуждение

Подробное описание

Фото, фотогалерея

Видео / Видеоанонс

Превью: по умолчанию картинка. Но если есть видео, вместо неё – видео-анонс (возм. Просмотра до переход ана страницу).

Запрос на ознакомление с программой

- Регистрация
- С необходимостью написать текст в ограничением минимального кол-ва текста
- Опрос перед завершением регистрации

Скачать программу (контакты и краткое объяснение зачем или вопросы да/нет) + пояснение кратко

Получить адаптированную версию программы (контакты + ответить на вопросы) + пояснение кратко

Получить демо-версию тренинга (оставить контакты) + пояснение кратко

Базовые программы для КОРПОРАТИВНЫХ и ИНДИВИДУАЛЬНЫХ:

Коммуникации, Эффективные продажи нового времени

Жесткие переговоры

Внутрикорпоративное общение

Интервью при приеме на работу « Свет мой зеркальце скажи»

Клиенториентированные продажи

Командообразование и внутренние коммуникации

Корпоративные продажи. Специфика B2B (4 модуля)

Кросс-культурный менеджмент

Манипуляции. «Как остаться живым и невредимым?»

Продажи через обслуживание

Работа с возражениями и претензиями

Результативные продажи. Базовый курс. (b2b, b2c)

Результативные продажи. Продвинутый курс. (b2b, b2c)

Результативные продажи. Практикум. (b2b, b2c)

Стандарты взаимодействия с клиентами

Телефонные продажи в ситуации кризиса

Технологии влияния

Торг. Манипуляции. Антиманипуляции.

Холодные звонки

Управление конфликтами

Успешная выставка «Как потопал, так и полопал»

Эффективная коммуникация

Эффективная презентация

Эффективные переговоры

Эффективная работа в команде

Как повысить лояльность клиентов?

Управленческие компетенции

Групповые процессы и корпоративная культура

Эффективные управленческие навыки

Вдохновляющее лидерство

Командообразование для руководителей

Ситуационное лидерство

Мотивационное делегирование

Наставничество

Обучение коучинговому подходу

Анализ проблем и принятие эффективных управленческих решений

Холистический подход к Бизнесу

Процесс или результат? Развитие ответственности и результативности подчиненных

Развитие навыков стратегического мышления

Развитие ресурсного мышления, проактивной позиции в жизни и бизнесе

Управление отделом продаж

Управление персоналом

Управление при непрямом подчинении. Навыки влияния

Эффективное совещание

Лидерство в повышении лояльности клиентов

Личная эффективность

Процесс или результат? Развитие ответственности и результативности

Самоменеджмент

Стрессменеджмент

Тайм-менеджмент

Лидерство 21 века. Как объединить счастье и успех?

Эмоциональный интеллект

Эмоциональная компетентность

Развитие эмоционального интеллекта

Манипуляции. «Как остаться живым и невредимым?»

Тренинг уверенности в себе. «Все могут короли»

Креативность и развитие латерального мышления

Стратегические сессии

Коучинг

Терапия

личная , семейная

Ассесмент

подготовка и организация экзаменов для менеджеров, руководителей среднего и высшего звена

Супервизия

Тренинг для тренеров

Все перечисленные программы проводились на практике.

ВСЕ ПРОГРАММЫ АДАПТИРУЮТСЯ ПОД ОТРАСЛЬ И ЗАПРОС КОМПАНИИ